



16 தற்போதைய உங்கள் தொழில் நடவடிக்கையை சுருக்கமாக விபரிப்புகள்	17. தொழில் வகை : <input type="checkbox"/> அ. சில்லறை வியாபாரம் <input type="checkbox"/> ஆ. மொத்த வியாபாரம் <input type="checkbox"/> இ. உற்பத்தி நடவடிக்கை <input type="checkbox"/> ஈ. சேவை நடவடிக்கை <input type="checkbox"/> உ. விவசாயம் /விவசாய சம்பந்தமான கலப்பு <input type="checkbox"/> ஊ.
18 வியாபாரத்தில் உங்கள் நிலை. <input type="checkbox"/> அ. உரிமையாளர் / முகாமையாளர் <input type="checkbox"/> ஆ. கூட்டுரிமை <input type="checkbox"/> இ. தொழிலாளர் / அங்கத்தவர்	19 இதில் அல்லது வேறு வியாபாரத்தில் அனுபவம் <input type="checkbox"/> அ. 1 வருடத்திற்கு குறைவு <input type="checkbox"/> ஆ. அதிகம், குறிப்பிடுக _____
20 நிலையான இடத்திலிருந்துகொண்டு வியாபாரம் இயக்கப்படுகின்றதா? <input type="checkbox"/> அ. ஆம் <input type="checkbox"/> ஆ. இல்லை  ஆம் எனில் வியாபார முகவரியை எழுதுங்கள்	
21 வியாபாரத்தில் செய்யப்பட்ட மொத்த முதலீடு எவ்வளவு என்று மதிப்பிடுங்கள் இயந்திரக் கருவிகள் / சாதனங்கள் / உபகரணங்கள்: _____ ரூபாய் வாகனங்கள் / வண்டிகள் / ஏனைய போக்குவரத்து _____ ரூபாய் நிலம், வியாபாரத்திற்கு சொந்தமானதெனில் _____ ரூபாய் கட்டிடங்கள், வியாபாரத்திற்கு சொந்தமானதெனில் _____ ரூபாய் ஏனையவை, குறிப்பிடுங்கள் _____ : _____ ரூபாய் மொத்தம் _____ ரூபாய்	
22 உங்களது வியாபாரம் உரமையாளர் உற்பட மொத்தமாக எத்தனை தொழில்வாய்ப்புக்களை வழங்குகின்றது: _____ தொழில்கள்* * ஒரு தொழில் என்பது ஒரு கிழமைக்கு ஆகக்குறைந்தது 15 மணி நேரம் வேலை செய்வதுடன் அந்த வேலைக்கு பணமாகவோ பொருளாகவோ ஊதியம் வழங்கப்படும்.  அத்துடன் இந்த தொழிலில் எத்தனை பெண்கள் தொழில் புரிகின்றார்கள் _____  15 இலும் குறைந்த வயதுடையவர்கள் _____	
23. நேர்க்காணல் செய்யும் நபரை அவரின் வியாபார முகாமையாற்றுவ அறிவு சம்பந்தமாகப் பரிசீலிக்க பின்வரும் கேள்விகளைக் கேட்டு பதில்களை அ, ஆ, அல்லது இ என்று அடையாளமிட்டு தரப்படுத்துங்கள். 1. உங்கள் உற்பத்தியின் மொத்த செலவை நீங்கள் எப்படிக் கணக்கிடுகிறீர்கள்? அ. பொருளுக்கான செலவுகள், ஊழியர்களுக்கான செலவுகள், மறைமுக செலவுகள் என்பனவற்றை குறிப்பிடுகின்றார் ஆ சில நேரடி, மறைமுக செலவுகளைக் குறிப்பிடுகின்றார். இ. நேரடி / மறைமுக செலவுகள் பற்றித் தெரியவில்லை	
2. கொள்வனவுகள் சம்பந்தமான ரசீதுகளை நீங்கள் எப்படி கையாளுகின்றீர்கள்? அ. ரசீதுகளை வைத்திருந்து அவற்றை பாதுகாக்கின்றார். ஆ. ரசீதுகளை வைத்திருக்கின்றார் ஆனால் பாதுகாப்பதில்லை. இ. ரசீதுகளை பாவிப்பதில்லை, வைத்திருந்து பாதுகாப்பதில்லை	
3. உங்கள் சரக்குகளை எப்படிக் கட்டுப்பாடு செய்கின்றீர்கள்? அ. கிரமமாக சரக்குக் கணக்கெடுப்பு செய்கின்றார், சரக்கு அட்டைகள் / பதிவேடுகள் வைத்திருக்கின்றார் ஆ. அநேகமாக சரக்குகள் பற்றி அறிந்திருக்கின்றார் ஆனால் பதிவுகள் வைப்பதில்லை. இ. சரக்குக் கணக்குகள் வைப்பதில்லை, அளவு / மதிப்புகள் பற்றித் தெரியவில்லை	
4. உங்கள் விற்பனைகளை முன்னேற்ற நீங்கள் என்ன செய்கின்றீர்கள்? அ. குறைந்தது 3 வகை விற்பனை முன்னேற்றுகை பற்றி கூறுகின்றார். ஆ. 3 வகை விற்பனை முன்னேற்றுகை பற்றி 3 வகையிலும் குறைவாக குறிப்பிடுகின்றார். இ. எந்த வகை வியாபார முன்னேற்றுகை பற்றியும் தெரியவில்லை.	
5. கடன் விற்பனைகளை நீங்கள் எவ்வாறு கையாளுகின்றீர்கள்? அ. சிலருக்கே கடனுக்கு பொருள் வழங்குகின்றார், வாடிக்கையாளர் கணக்குப் பதிவுகள் வைத்திருக்கின்றார். ஆ. முறைப்படி கடன் வழங்கும் பதிவுமுறை எதுவுமில்லை. இ. கடனுக்கு பொருள் கொடுப்பதில்லை / முறைகள் பற்றித் தெரியாது	
6. உங்கள் மொத்த வருமானத்தை நீங்கள் எப்படி கணக்கிடுகின்றீர்கள்? அ. கிரமமாக மொத்த வருமானம் - மொத்த செலவு என்பதை கணக்கிடுகின்றார். ஆ. கணக்கிட்டுச் சொல்லுகின்றார், ஆனால் முறைப்படி கணக்கிடுவதில்லை. இ. மொத்த வருமானங்களை ஒரு போதும் கணக்கிடுவதில்லை / கணக்கிடும் முறை தெரியவில்லை	
இந்த நபர் SYB / IYB பயிற்சி மூலம் கற்றுக்கொள்ள எதிர்பார்ப்பது என்ன? வியாபாரங்களை எழுத முயலக்கூடிய பாவிக்கவும் - தற்போது வியாபாரத்தில் ஈடுபட்டிருப்போரின் நேர்க்காணல் இங்கு முடிவுடையது	